

لمربي الدواجن في السودان الدليل المرجعي

كل ما تحتاجه قبل أن تبدأ

دليل عملي شامل للمربي السوداني الجديد
(الأمن الحيوي - أخطاء المبتدئين - حساب التكاليف)

إعداد: مركز ماسان لإعداد وتطوير الإنتاج الحيواني

للتواصل والتسجيل في دوراتنا، معلومات الاتصال متوفرة في الصفحة الأخيرة من الدليل

الدليل المرجعي لمربي الدواجن في السودان

كل ما تحتاجه قبل أن تبدأ

مقدمة

إذا كنت تفكر في الدخول إلى مجال الدواجن، فدعني أخبرك بشيء مهم: أغلب الخسائر التي يتعرض لها المربون الجدد لا تبدأ من السوق، ولا من الأمراض، ولا حتى من رأس المال. في الغالب تبدأ من نقص المعلومات. كثير من الناس يشترون الكتاكيت أولاً، ثم يبدأون في البحث عن الإجابات بعد ذلك. وهنا تظهر المشاكل. هذا الدليل كُتب خصيصاً للمربي السوداني الجديد، بلغة بسيطة وعملية، ليساعدك على فهم أساسيات المشروع قبل أن تستثمر قروشك فيه.

القسم الأول: قبل أن تبدأ... اسأل نفسك 5 أسئلة

قبل أن تفكر في عدد الكتاكيت أو نوع المشروع، اسأل نفسك هذه الأسئلة:

- هل عندك مصدر مياه نظيف ومستمر؟** الماء أهم من العلف في كثير من الأحيان. إذا كان الماء غير متوفر أو غير نظيف فستبدأ المشاكل مبكراً.
- هل المكان مناسب للتربية؟** هل المكان جيد التهوية؟ هل يمكن حمايته من

الأمطار والحرارة والبرد؟

. **هل لديك وقت للمتابعة اليومية؟** الدواجن مشروع يحتاج متابعة يومية. لا يكفي أن تزور الحظيرة كل عدة أيام

4. **هل تعرف من أين ستحصل على الكتاكيت والعلف؟** اختيار المورد الجيد قد يوفر عليك الكثير من المشاكل لاحقاً.

5. **هل لديك خطة للبيع؟** كثير من الناس يفكرون في الشراء فقط، لكن لا يفكرون في كيفية التسويق والبيع.

💡 **نصيحة من ماسان:** إذا لم تكن لديك إجابة واضحة على هذه الأسئلة الخمسة، فابدأ بحلها أولاً قبل شراء أي كتكوت.

القسم الثاني: أي مشروع تختار؟ لاهم أم بياض أم سمان؟

واحدة من أكثر الأسئلة التي نسمعها: "أبدأ شنو؟" والإجابة تعتمد على ظروفك أنت.

أولاً: اللاحم

يمكن تشبيهه بسباق قصير. تبدأ الدورة، تتابع الطيور، ثم تصل إلى مرحلة البيع خلال فترة قصيرة نسبياً. مناسب للناس الذين يحبون رؤية نتائج أسرع ويريدون تدوير رأس المال بصورة متكررة.

ثانياً: البياض

يمكن تشبيهه بماراثون طويل. يحتاج صبراً وإدارة مستمرة، لكنه يوفر إنتاجاً متواصلاً

على مدى طويل. مناسب للناس الذين يبحثون عن مشروع مستقر ومستمر.

ثالثاً: السمان

مشروع يحتاج مساحة أقل مقارنة ببعض مشاريع الدواجن الأخرى. يفضل بعض المربين الذين لديهم مساحة محدودة أو يرغبون في تجربة مشروع مختلف.

كيف تختار؟

لا تسأل: أي مشروع يربح أكثر؟

اسأل: أي مشروع يناسب وقتي ومساحتي وخبرتي وقدرتي على المتابعة؟

 **نصيحة من ماسان:** أفضل مشروع ليس الأكثر شهرة، بل المشروع الذي تستطيع إدارته بشكل صحيح.

القسم الثالث: كيف تحسب تكلفتك بنفسك؟ المعادلة أهم من الأرقام

الأسعار تتغير باستمرار. لذلك لا تعتمد على أي رقم تسمعه من شخص آخر. تعلم الحساب بنفسك.

المعادلة الأساسية

التكلفة الكلية = تكلفة الكناكيت + تكلفة العلف + تكلفة الأدوية والتحصينات + تكلفة النقل + أي مصروفات تشغيل أخرى.

قبل الشراء:

- اسأل أكثر من تاجر.
- قارن بين الجودة والسعر.
- لا تعتمد على أول عرض تسمعه.
- كلما كانت حساباتك أوضح، كانت قراراتك أفضل.

💡 **نصيحة من ماسان:** اسأل ثلاثة تجار مختلفين قبل أن تشتري أي شيء.

القسم الرابع: أشهر 5 أخطاء بتخسر المربين الجدد

1. **التحضير السيئ** أول أيام من عمر الكتكوت هي أساس الدورة كلها. أي خطأ في هذه المرحلة قد يستمر تأثيره حتى البيع.
2. **شراء كتاكيت ضعيفة** بعض المربين يبحثون عن الأرخص فقط. لكن الكتكوت الضعيف قد يكلفك أكثر بكثير لاحقاً.
3. **إهمال التحصين** الوقاية دائماً أرخص وأسهل من العلاج. عدم الالتزام بالبرنامج المناسب قد يفتح الباب لخسائر كبيرة.
4. **هدر العلف** العلف يمثل جزءاً مهماً من تكلفة الإنتاج. أي هدر أو سوء استخدام ينعكس مباشرة على الأرباح.
5. **البيع المتأخر** الاحتفاظ بالطيور أكثر من اللازم قد يزيد المصروفات دون فائدة حقيقية. يجب أن يكون لديك تصور واضح لموعد البيع.

💡 **نصيحة من ماسان:** لا تنتظر ظهور المشكلة حتى تتعامل معها. الوقاية دائماً أفضل من العلاج.

القسم الخامس: أول 7 أيام... بروتوكول التحضير

الكتكوت يتحدث معك طوال الوقت، لكن ليس بالكلام. هو يتحدث بسلوكه.

إذا تجمعت الكتاكيت تحت مصدر التدفئة

فهذه إشارة إلى أن المكان بارد بالنسبة لها.

إذا ابتعدت الكتاكيت كثيراً عن مصدر التدفئة

فهذه إشارة إلى أن المكان حار أكثر من اللازم.

إذا تجمعت في زاوية واحدة

فقد تكون هناك مشكلة تيارات هوائية أو توزيع غير مناسب للحرارة.

إذا كانت موزعة بشكل متوازن

وتأكل وتشرب وتتحرك بنشاط، فهذا غالباً مؤشر جيد.

راقب الكتاكيت أكثر مما تراقب الأجهزة. فهي تخبرك بالحالة الحقيقية للمكان.

💡 **نصيحة من ماسان:** أفضل مربى ليس الذي يملك معدات أكثر، بل الذي يعرف كيف يقرأ سلوك القطيع.

القسم السادس: حماية قطيعك... الأمن الحيوي ببساطة

كثير من الأمراض تدخل إلى المزرعة من الخارج. لذلك الأمن الحيوي ليس رفاهية، بل ضرورة.

لا تخلط الأعمار المختلفة

الطيور الكبيرة قد تنقل أمراضاً للطيور الصغيرة. اجعل كل عمر في مكان منفصل قدر الإمكان.

عزل الطيور المريضة

إذا لاحظت أعراضاً غير طبيعية على طائر، فاعزله مباشرة. هذا يقلل احتمال انتشار المشكلة.

التطهير المستمر

نظافة الأدوات والأرضيات والمعدات تقلل كثيراً من فرص المرض.

تقليل الزيارات

قد يبدو الأمر غريباً، لكن بعض الأمراض تنتقل عبر الأحذية أو الملابس. ليس كل زائر يجب أن يدخل إلى الحظيرة.

 **نصيحة من ماسان:** اسأل نفسك دائماً: كيف يمكن أن يدخل المرض إلى القطيع؟ ثم أغلق هذا الباب قبل أن يفتح.

القسم السابع: وماذا بعد؟

إذا وصلت إلى هنا، فأنت أصبحت تعرف الأساسيات التي يحتاجها أي مربي جديد. لكن تذكر: هذا الدليل يشرح لك "ماذا تفعل". أما "كيف تفعل ذلك عملياً" خطوة بخطوة، فهذه تحتاج إلى تدريب وتطبيق ومتابعة. الخبر الجيد أن معظم الأخطاء يمكن تجنبها إذا تعلمت قبل أن تبدأ. لا تجعل أول دورة لك هي المكان الذي تدفع فيه ثمن التعلم. تعلم أولاً، ثم استثمر بثقة.

💡 **نصيحة من ماسان:** أول استثمار ناجح في الدواجن ليس شراء الكتاكيت... أول استثمار ناجح هو الفهم.

كلمة أخيرة

الدواجن ليست مشروعاً سهلاً، لكنها ليست مشروعاً مستحيلاً أيضاً. الفرق بين المربي الناجح والمربي الذي يخسر غالباً ليس الحظ. الفرق هو المعرفة، والانضباط، والمتابعة اليومية. نتمنى لك بداية موفقة، ودورة ناجحة، وخبرة تتراكم يوماً بعد يوم. فكل مربي ناجح اليوم... كان في يوم من الأيام مبتدئاً مثلك.



الدليل المرجعي لمربي الدواجن في السودان الإصدار الأول

للتواصل والاستفسار المباشر والتسجيل

المباشر والسريع مع فريق الدعم الفني والتسجيل لمركز ماسان عبر القنوات الرسمية التالية: يسعدنا تواصلكم

واتساب أو اتصال مباشر	0119600324
صفحة فيسبوك الرسمية	facebook.com/masanpoultry

ماسان للتدريب: خطواتك الأولى نحو مشروع ناجح ومستدام، مركز